

# ПОЛНАЯ ИНФОРМАТИЗАЦИЯ РАБОЧЕГО ПРОЦЕССА

## Основной профиль деятельности:

- Структурирование и сопровождение всех этапов сделок по привлечению долгового, проектного и долевого финансирования, включая управление бизнес-активами
- Консультирование по вопросам корпоративных финансов и стратегии, влияющих на инвестиционную привлекательность и эффективность управления бизнесом
- Консультирование по повышению эффективности финансовой функции компании
- Консультирование по структурированию и сопровождению сделок M&A, включая покупку долей бизнеса в обмен на погашение долга и продажу непрофильных активов
- Усовершенствование банковских, лизинговых и факторинговых продуктов и выбор финансовых инструментов с учетом требований риск-менеджмента
- Значительный опыт и четкая специализация на корпоративном финансировании

# ОСОБЕННОСТИ ПРОЕКТА



**Создание единого рабочего пространства  
для ВСЕХ сотрудников компании**



**Автоматическая подготовка  
и отправка отчетов**



**Автоматизация нелинейных  
бизнес процессов**



**Программные доработки  
продукта**

# РЕАЛИЗАЦИЯ ПРОЕКТА

## Создание внутреннего портала компании



Вся работа сотрудников была перенесена в crm систему. Перенесена структура компании. Создание единого портала позволило структурировать и систематизировать работу между разными отделами компании. Индивидуальные планы обучения для сотрудников из разных отделов.

## Импорт базы контактов и обучение сотрудников



Индивидуальные планы обучения для разных отделов.

## Автоматизация нелинейных бизнес процессов



Настроены нелинейные бизнес процессы с автоматической сменой исполнителя и постановкой задачи при смене этапа сделки. Возвращение сделки назад, при не выполнении условий для перехода на следующий этап.

## Расширение стандартного функционала



Создан уникальный виджет скрытия полей и воронок. Теперь сотрудники видят только свои этапы работы и поля предназначенные исключительно им. Исключена возможность запуска бизнес процесса по несоответствующей ему ветке.

# РЕЗУЛЬТАТ

**01.**

**Видны все сделки в работе и происходящие в них.**

**02.**

**Автоматическая постановка задач позволила исключить ошибки связанные с «человеческим фактором».**

**03.**

**Автоматизация рабочего процесса. Разработан виджет убирающий лишние данные от сотрудника. Связь с внешними сервисами через api.**

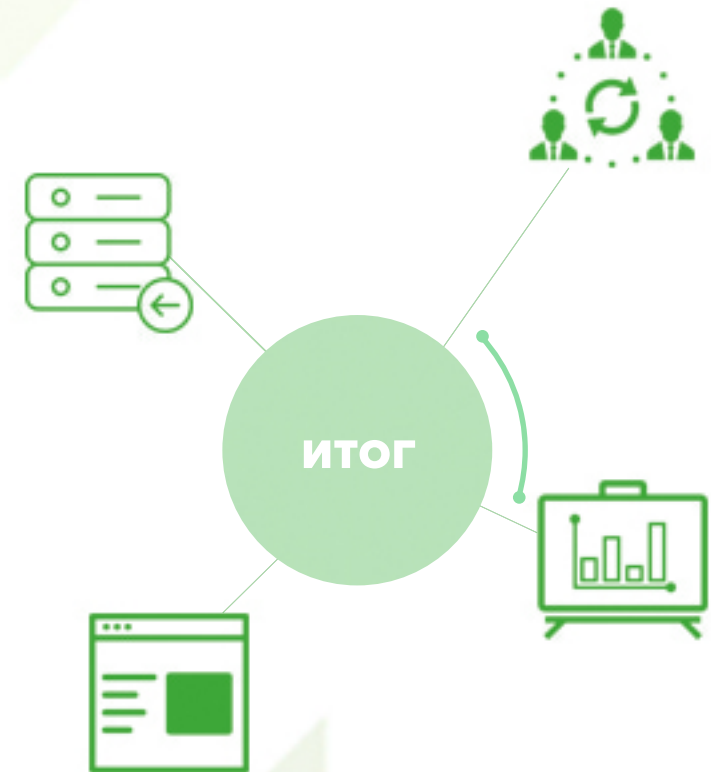
Результатом работы стало отслеживание всех источников трафика и построение аналитики по ним.

Интеграция с мессенджерами позволила не терять данные из переписки с клиентом, а также добавлять их напрямую в CRM.

Настройка бизнес-процессов позволило реализовать механизм автоматического создания отчета о текущем состоянии дел и отправки его на почту руководителя по заданному графику.

Разработано дополнение, скрывающее от сотрудника не относящиеся ему поля и воронки в сделке.

Общая экономия времени сотрудника составила более 15 часов в месяц.



# КОНТАКТЫ

**+7 499 110-15-17**

**г. Москва,  
Михалковская улица, 63Бс4  
9 этаж**

**[info@mwi.me](mailto:info@mwi.me)**